

Regionalna Izba Gospodarcza w Lublinie
i wywiadownia dla małych i średnich przedsiębiorstw



zapraszają na
WARSZTATY DLA PRZEDSIĘBIORCÓW

ZWIĘKSZAJ ZYSKI, UNIKAJ STRAT, OSZCZĘDZAJ CZAS.



O sprzedaży bez sprzedawców

Jak sprzedawać dzięki poleceniom

O krótkiej kołdrze

Dlaczego Twoi klienci nie płacą na czas
i co z tym zrobić

O Twoich kontrahentach

Ty wybierasz firmę, ja pokazuję jej kondycję,
powiązania, płatności

PROWADZĄCY

Dominik Lewandowski – menedżer z 12-letnim doświadczeniem, specjalizuje się w rozwoju biznesu i zwiększaniu przychodów firm. Doświadczenie zdobywał w bankowości, ubezpieczeniach, wywiadzie gospodarczym oraz branży reklamowej. Pracował we wszystkich kanałach sprzedaży: naziemnych, online, mobile i call center. Prowadzi własną firmę. Jako Dyrektor Rozwoju Biznesu w Grupie CRIF pomaga innym przedsiębiorcom w zwiększaniu sprzedaży i unikaniu problemów z płatnościami.

TERMIN I MIEJSCE

Termin: 8 czerwca, godz.9:00 Miejsce: sala konferencyjna Regionalnej Izby Gospodarczej w Lublinie,
ul. Dolna 3 Maja 8/9

Zgłoszenie uczestnictwa prosimy wysyłać na adres: info@rig.lublin.pl
Szkolenie jest bezpłatne. Liczba miejsc ograniczona.